

Ширится география, растет бизнес, крепнут связи

Уходящий в историю год — особенный для Iskratel. Эта известная словенская компания, которая локализовала производство в России большинства видов выпускаемого оборудования, отметила 70-летие со дня образования. Среди заказчиков — Ростелеком, Газпром, РЖД и другие крупные компании федерального уровня. Об итогах года Вестнику связи подробно рассказал Тадей Драгаш, глава представительства Iskratel в России.



ВС: С какими результатами Iskratel завершает год?

Т.Д.: Iskratel в 2017 г. сосредоточил усилия на решениях и продуктах для основного сегмента — операторов связи, не остались без внимания и остальные сегменты — энергетическая и нефтегазовая отрасли, транспорт и общественная безопасность. Группа компаний Iskratel в этом году продолжала укреплять позиции мирового производителя телекоммуникационного оборудования, который активно присутствует на тридцати рынках и на оборудовании которого операторы обслуживают порядка полмиллиарда абонентов.

ВС: В России вы представлены совместным российско-словенским предприятием АО «ИскраУралТЕЛ» с 1994 г. Каков вклад «ИскраУралТЕЛ» в общие результаты?

Т.Д.: Вклад «ИскраУралТЕЛ» в общие финансовые результаты по

группе компаний Iskratel является очень значимым — в общем объеме выручки она составляет 40 %, и стратегическим — с точки зрения внедрения на российский рынок самых перспективных технологий, разработанных в группе Iskratel.

Совместное предприятие «ИскраУралТЕЛ» изначально создавалось как компания, которая локализует производство в России. Выпускаемое ею оборудование имеет статус отечественного. Компания официально участвует в проектах и государственных программах, которые финансируются за счет государственного бюджета или компаниями с государственным участием, такими как Ростелеком, РЖД и Газпром.

«ИскраУралТЕЛ» вместе с дочерней компанией «ИскраУралТЕЛ СОФТ» выполняет очень важную роль в разработке новых решений и продуктов, предусмотренных в стратегии группы. В этом году был существенно увеличен штат сотрудников и специалистов, занимающийся раз-

работкой современных инфокоммуникационных решений для новых направлений в сфере цифровой экономики: IoT (Интернет вещей), безопасность, SDN/VNF, безопасные и «умные» города и другие решения для бизнеса и населения.

В этом году в «ИскраУралТЕЛ» завершается процесс становления команд разработки ПО по направлениям BGW (Border Gateway или Session Border Controller), IoT (Интернет вещей), диспетчерская связь.

Таким образом компания «ИскраУралТЕЛ» становится центром компетенции и разработки по направлениям СОПМ, Система-112, безопасный город, IoT, BGW в рамках всей группы компаний Iskratel.

ВС: Как расширилась география сотрудничества компании и масштаб деятельности в юбилейном для Iskratel году?

Т.Д.: Самый важный прорыв в этом году произошел вместе с реализаци-

ей проекта в Иране, где был подписан первый договор по модернизации телекоммуникационной сети. Работа на иранском рынке гораздо сложнее из-за геополитической ситуации в регионе.

Российский рынок по-прежнему остается для Iskratel основным. Здесь происходят важные изменения, обусловленные внешними обстоятельствами. Как одно из важных изменений — программа импортозамещения.

Интересные изменения происходят в Турции, где сохраняются широкие возможности для развития бизнеса. В основном мы работаем с турецкими партнерами, которые приобрели бизнес в Африке, например в Эфиопии и Танзании, где срок реализации проектов очень длительный. В частности, мы вносим свой вклад в модернизацию железной дороги в Танзании.

Iskratel также стабильно работает в Словении со всеми операторами связи и, таким образом, приобретает очень важные референции. В этом году мы достигли большого прорыва в Хорватии, что мы считаем достаточным успехом.

ВС: Касательно работы на российском рынке, существуют ли достижения компании в области локализации производства в России?

Т.Д.: “ИскраУралТЕЛ”, как отмечалось, всегда имел цель локализовать производство: в 1996 г. начался выпуск плат SI2000 версии 4, в 2001 г. — SI2000 версии 5, с 2015 г. компания производит современную линейку SI3000.

“ИскраУралТЕЛ” осуществил перенос европейских технологий на российский рынок. От “материнской” компании была получена конструкторская и технологическая документация, которая уже здесь претерпела доработки в соответствии с российскими стандартами. После чего на автоматической линии поверхностного монтажа одного из контрактных производителей совместно со словенскими коллегами была отработана технология производства электронных плат. Одновременно

были проведены модернизация и дооснащение производства в “ИскраУралТЕЛ”, позволяющие проводить тестирование и программирование изготовленных плат.

Сейчас по отработанной технологии в Екатеринбурге производятся основные виды плат, из которых мы собираем готовую продукцию. Все оборудование, производимое “ИскраУралТЕЛ”, имеет статус ТОРП (телекоммуникационное оборудование российского происхождения).

ВС: Расскажите, пожалуйста, о самых крупных проектах в России этого года.

Т.Д.: В уходящем году было реализовано множество крупных проектов для разных заказчиков. Самым значимым стал проект “Трансформация голосового ядра телефонной сети на базе решения vIMS” для самого большого нашего заказчика — Ростелекома. В состав решения вошли программные компоненты SI3000 IMS, развернутые на базе национальной облачной платформы Ростелекома на уровне ядра сети и на трех региональных площадках в Санкт-Петербурге, Сыктывкаре и Новосибирске на базе платформы виртуализации “ИскраУралТЕЛ”. Другой проект vIMS разворачивается для пяти регионов Дальневосточного федерального округа.

Уникальность и сложность данного проекта заключается в интеграции компонентов решения с существующей инфраструктурой оператора связи: ЦОДы и платформы виртуализации, эксплуатационные системы OSS/BSS, система учета стоимости, система мониторинга, интеллектуальные платформы услуг, TDM и NGN сегменты существующей сети. Новая архитектура сети позволит оператору связи в перспективе ближайших 3 — 5 лет внедрять дополнительные сервисы, такие как MVNO, SDN, унифицированные коммуникации для B2B и B2C сегментов.

Также для Ростелекома мы реализовали крупный проект мониторинга и управления станциями уровня ТЗУС в Приволжском федераль-

ном округе, поставили первую партию 70 тыс. абонентских CPE устройств FTTB и GPON, выполнили работы в рамках договора на постгарантийное обслуживание мультивендорного оборудования Iskratel SI2000/3000, Oracle, Ericsson, Alcatel-Lucent и Siemens.

Необходимо отметить, что в 2017 г. завершаются мероприятия федеральной целевой программы (ФЦП) по созданию Системы-112 на всей территории России, и с этим связаны многие наши проекты.

В этом году деятельность “ИскраУралТЕЛ” по созданию, дооснащению и вводу в эксплуатацию Системы-112 ведется в более чем 20 субъектах РФ. После завершения ФЦП по созданию Системы-112 мы планируем продолжить свою деятельность в направлении общественной безопасности и уже сейчас участвуем в проектировании и пилотных реализациях АПК “Безопасный город” в таких городах, как Калининград, Омск, Волгоград.

Для выполнения задач операторов по подготовке инфраструктуры сети связи мы разворачиваем узлы обслуживания вызовов экстренных оперативных служб (УОВЭОС) на базе новых или уже существующих АТС SI3000, а в ряде регионов реализовали проекты по обеспечению набора номера “112” без префикса для абонентов старых АТС.

В этом году мы продолжили работу по проектам модернизации сетей оперативной и общей технологической связи для корпоративных предприятий. Например, мы участвовали в создании информационно-цифровой технологической системы связи на участке Журавка — Миллерово РЖД, реализовали ряд проектов с интеллектуальными системами питания для Газпрома, успешно реализовали проект строительства сегмента сети на трассе Ухта — Уса, а также начали подготовку к разворачиванию “пилотной” зоны сети на базе архитектуры vIMS для компании в нефтегазовом секторе.

ВС: Тадей, какие перспективы продаж Iskratel Вы намечаете в 2018 г.?

Т.Д.: В следующем году Iskratel будет уверено продолжать реализацию проектов на традиционных рынках России, Словении, странах СНГ и в балканских странах, а также искать новые возможности работы в Туркменистане и на таких новых рынках, как, например, Вьетнам.

В России мы хотим продолжать проекты с использованием новых технологий на базе виртуализации, которые интересны многим крупным компаниям из разных отраслей. Большое внимание мы уделяем развитию проектов, связанных с

направлением цифровой экономики, и проектам по Системе-112 и комплексным решениям по безопасному и “умному” городу, которые планируем внедрять в нескольких регионах России.

ВС: *Что бы Вы хотели пожелать читателям Вестника связи, связи-стат России и Словении в наступающем 2018 году?*

Т.Д.: Для начала хотел бы поблагодарить всех партнеров и наших заказчиков в России за доверие, профессионализм и успешное

сотрудничество, интереснейшие масштабные решения и комплексные внедрения этого года.

Область инфокоммуникаций обладает высочайшим потенциалом развития, и общие задачи по цифровизации должны решаться нашими совместными усилиями в сжатые сроки.

Пусть в 2018 году проекты у всех нас будут еще более глобальными и прибыльными, цели — интересными для дальнейшего развития и партнерства, пусть неизменно повышается благополучие и всегда сохраняется тепло семейного очага.