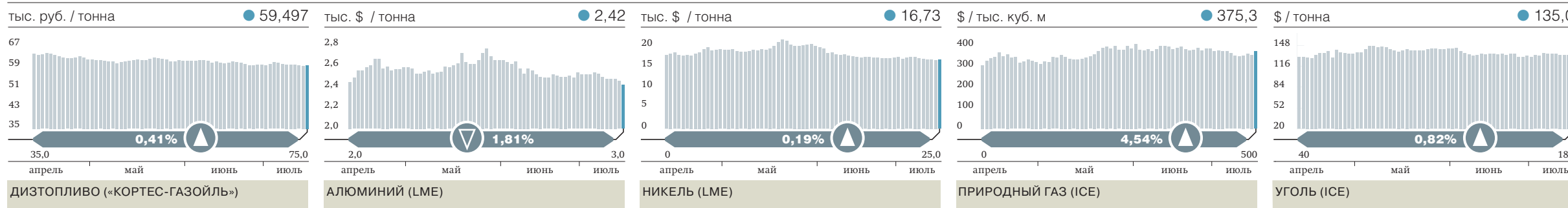


ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



«Росатом» ушел из Германии

Немецкую структуру госкорпорации продали японским инвесторам

Немецкая структура «Росатома» Nukem Technologies Engineering Services сообщила на сайте о подписании соглашения о продаже бизнеса японской IT-компания Muroo Systems Corp. Условия сделки не разглашаются, закрытие сделки ожидается к середине августа. На дополнительные вопросы «Ъ» в Nukem не ответили.

Немецкая структура «Росатома» Nukem Technologies Engineering Services сообщила на сайте о подписании соглашения о продаже бизнеса японской IT-компания Muroo Systems Corp. Условия сделки не разглашаются, закрытие сделки ожидается к середине августа. На дополнительные вопросы «Ъ» в Nukem не ответили.

ЕС не вводил санкций против «Росатома» или Nukem. Но после начала военных действий на Украине у Nukem начались проблемы с получением новых заказов, следует из заявления компании. В мае 2023 года директор Nukem Томас Зайпольф сообщил Bloomberg, что компания ведет переговоры о продаже и надеется завершить сделку к середине года. По данным «Ъ», в 2023

году «Росатом» провел финансовое оздоровление Nukem и погасил дебиторскую задолженность, чтобы повысить привлекательность актива. Но сделка не состоялась из-за юридической неопределенности допустимости покупки актива у российского владельца, следует из заявлений Nukem.

ЦИТАТА



Санкции... легче нам жизни не делают. Но они точно совершенно не содержат нас в нашей работе
— Алексей Лихачев, глава «Росатома», в марте 2024 года, ТАСС

Весной 2024 года немецкий менеджмент по требованию законодательства страны запустил процедуру самоуправления банкротства структуры Nukem Technologies, следует из картотеки суда Ашаффенбурга в Баварии. Основная цель процедуры — сохранить операционную деятельность и найти нового инвестора или покупателя, следует из сообщения Nukem.

В «Росатоме» сказали «Ъ», что в связи с текущими геополитическими ограничениями и давлением на российских собственников в странах ЕС приняли решение выйти из актива. Там уточнили, что были в курсе процедуры банкротства Nukem. В «Росатоме» напомнили, что приобрели Nukem Technologies для развития направления по выводу атомных электростанций из эксплуатации на зарубежных рынках. За годы нахождения в контуре

«Росатома» компания получила ряд важнейших референций, а также существенную финансовую поддержку, утверждают в госкорпорации.

Muroo Systems существует с 2006 года. Специализируется на IT-решениях, связанных с центрами обработки данных, и участвует в проектах развития энергетики. В декабре 2022 года правительство Киргизии сообщило, что премьер страны Акылбек Жапаров и представители Muroo Systems обсуждали проекты по строительству ГЭС. Связаться с Muroo Systems не удалось.

Рынок вывоза энергоблоков из эксплуатации — перспективное направление, особенно в западных странах, где новые АЭС пока практически не строятся, но зато стареют действующие энергоблоки. Общая мощность АЭС в Евросоюзе превышает 90 ГВт (23% от общей выработки в ЕС). ЕУ оценивает оборот рынка вывоза АЭС из эксплуатации в \$125–135 млрд в период 2021–2050 годов. Вывод одного энергоблока может занимать до 20 лет.

Директор юридической группы «Яковлев и партнеры» Мария Яковлева пояснила, что процедура самоуправления несостоятельности, известная в Германии как Eigenverwaltung, позволяет компании управлять своей реорганизованной самостоятельно под надзором суда и назначенного администратора. По ее словам, компании могут инициировать процедуру, если та способствует сохранению бизнеса и решению финансовых проблем. В случае Nukem, продолжает юрист, суд освободил компанию от российской структуры собственности, что способствовало минимизации соответствующих юридических рисков. Как уточняет госпожа Яковлева, судебная практика в таких случаях поддерживает независимость компании от решений материнской структуры, хотя менеджмент Nukem должен был уведомить о процедуре «Росатом».

Полина Смертина, Дмитрий Козлов

Постоянно тока Москва

В «Росатоме» подчеркнули, что «Росэнергоатом» (входит в «Росатом», управляет всеми АЭС в РФ) будет рассматривать и согласовывать технические решения, которые могут коснуться необходимости реконструкции или модернизации электросетевого хозяйства атомных станций для реализации проекта.

Сейчас в России линий постоянного тока немного. Среди них — вставка постоянного тока на границе с Финляндией, которая до середины 2022 года обеспечивала экспорт электроэнергии из РФ, а также вставка постоянного тока в Забайкальском крае для перетоков между Сибирью и Дальним Востоком. В документах к правительственной комиссии говорится, что «Россети» изучили опыт Китая по строительству протяженных линий постоянного тока (сверхвысоковольтные ЛЭП более 800 кВ) для электроснабжения Пекина и Шанхая с передаваемой мощностью до 7 ГВт. Собеседники «Ъ» предупреждают, что у России могут возникнуть трудности при производстве и покупке оборудования для проекта из-за санкционных ограничений, поскольку

сейчас внутри страны нет опыта такого производства. «Системный оператор» (СО, диспетчер энергосистемы) впервые сообщил о возможном возникновении дефицита энергопотребности в Московском регионе в конце 2023 года.

16,08 ГВт было потребление в энергосистеме Москвы и Московской области 4 июля 2024 года, по данным СО

В прогнозах регулятора говорилось, что в энергосистеме Москвы и Московской области работают станции на иностранных газовых турбинах суммарной мощностью 1,7 ГВт, обслуживание которых затруднено из-за санкций. По мнению СО, если турбины придется остановить, в регионе потребуются мощности до 1,5 ГВт новой генерации или новые электросети.

Директор Центра исследований в электроэнергетике НИУ ВШЭ Сергей Сасим считает, что загрузка существующих генерирующих мощностей — более эффективный проект, нежели строительство новых электростанций. По его подсчетам, CAPEX новых газовых ТЭС мощностью 1,5 ГВт может быть на уровне 200–448 млрд руб. Основной вопрос для регуляторов — это проработка схемы финансирования проекта строительства сетевой инфраструктуры постоянного тока, поскольку «Россетям» будет крайне сложно финансировать такой проект из-за недостатков тарифного регулирования, подчеркивает Сергей Сасим. Сейчас начисляемая на возврат капитала доходность для магистральных сетей — 10%, что ниже экономически обоснованной доходности, указывает аналитик. Возврат инвестиций в данном случае займет 35 лет, и подобный проект может не окупиться, допускает он. Господин Сасим считает, что «Росатом» мог бы выступить в качестве соинвестора в проекте, например, при оплате строительства схемы выдачи мощности АЭС.

Полина Смертина, Наталья Скорлыгина

МИРОВАЯ ПРАКТИКА

СВЕРХВЫСОКОВОЛЬТНЫЕ ЛИНИИ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧИ ПОСТОЯННОГО ТОКА В КИТАЕ

С 2004 года в Китае промышленный сектор показывал сверхбыстрый рост энергопотребления, вследствие чего возникли перебои с электричеством. Из-за того, что большая часть электростанций страны расположена на западе и северо-западе, в то время как потребители находятся на востоке и юге, возникла необходимость в протяженных и мощных линиях передачи электроэнергии. В 2009 году Китай объявил, что инвестирует 600 млрд юаней (около \$88 млрд) в строительство сверхвысоковольтных линий электропередачи.

Сверхвысоковольтными (UHVDC) называют такие линии передачи постоянного тока, у которых передаваемая мощность превышает 800 кВ. Впервые UHVDC появились в 2010 году в Китае и стали последним технологическим

скачком в развитии технологии высоковольтной передачи постоянного тока (HVDC, передаваемая мощность от 100 кВ до 800 кВ), также очень популярной в стране. Линии HVDC требуют меньше проводников и несут меньшие потери мощности, чем другие линии передачи переменного тока, а возможность HVDC передавать электроэнергию между несинхронизированными системами предотвращает каскадные сбои.

На 2024 год в Китае построено свыше 30 сверхвысоковольтных линий передачи постоянного тока, в разработке находятся еще семь. Самая протяженная и мощная линия Чанци—Гуцзянь была построена в декабре 2018 года: ее длина составляет 3,3 тыс. км, передаваемая мощность — 1100 кВ, а пропускная способность — 12 ГВт.

ПАКи и ПАКи

Программно-аппаратные комплексы попадут в реестры через «одно окно»

Совет федерации проработает с профильными министерствами и участниками рынка возможность ускорить включение программно-аппаратных комплексов (ПАКов) в реестры отечественного ПО, радиоэлектроники и промышленной продукции. Включение в реестры дает вендорам налоговые льготы, а также преференции при госзакупках. При этом для обеспечения независимости российской инфраструктуры от зарубежных ПАКов власти могут выделить значительные средства в рамках нацпроекта «Экономика данных».

В Совете федерации обсудят возможность сократить сроки оформления документов, необходимых для включения программно-аппаратных комплексов в реестры отечественного ПО, российской радиоэлектронной и промышленной продукции. Об этом заявил зампред совета по развитию цифровой экономики при Совфеде Артем Шейкин 15 июля на сессии Кавказского инвестиционного форума. Замдиректора департамента стимулирования спроса на радиоэлектронную продукцию Минцифры Виктория Денисова в ходе сессии добавила, что министерство поддержит инициативу.

Упростить процедуру внесения ПАКов в реестры Минцифры и Минпромторга на форуме предложил глава комитета по экспорту ассоциации разработчиков программных продуктов «Отечественный софт» (входит 290 компаний) Олег Кравчук. По его словам, сейчас процесс занимает много времени, особенно у вендоров ПАКов в сфере кибербезопасности: им нужны лицензии и сертификаты ФСТЭК и ФСБ, на получение которых уходит до одного года. «У ИБ-компаний на разработку программно-аппаратного комплекса уходит от двух до трех лет, а потом столько же — на внесение в реестры», — уточнил господин Кравчук. В Минпромторге и Минцифры на запрос «Ъ» не ответили.

ЦИТАТА



К концу десятилетия 80% всех предприятий должны перейти на отечественный программный продукт. — Михаил Мишустин, премьер РФ, 8 июля 2024 года

«Рестры отечественного софта и радиоэлектроники позволяют разработчикам претендовать на получение нулевой ставки налога на прибыль и снижение до 7,6% страховых взносов, а также дают преференции при госзакупках. Так, в рамках подготовки нацпроекта по экономике данных в РФ рабочая группа «Доверенная инфраструктура» предлагала до 2030 года выделить 130 млрд руб. на замещение иностранной электроники и компонентной базы, а также «доверенные» ПАКи (см. «Ъ» от 30 октября 2023 года). Нацпроект должен быть принят осенью. Директор департамента промышленных ПАКов «Ф-плюс оборудования и разработки» (Fplus) Илья Левчук подтвердил заинтересованность разработчиков во внесении в реестры по принципу «одного окна». «Сейчас мы подаем в два реестра, быстрее,

чем за три года, но не меньше, чем за год-полтора», — отметил он. Реализовать сервис «одного окна» возможно на «Госуслугах», считает директор Ассоциации предприятий компьютерных и информационных технологий (АПКИТ) Николай Комлев. Он объясняет инициативу необходимостью импортозамещения в сегменте средств защиты информации, которое тормозит получение лицензий и сертификатов. «За два года с момента разработки нового российского средства защиты информации (СЗИ) до поступления на рынок продукт может стать морально устаревшим», — говорит господин Комлев.

Малые компании с небольшим штатом сотрудников из-за сложности процедур внесения в реестры часто тратят ресурсы на бумажную работу или несут финансовую нагрузку, отдавая подготовку документов на аутсорс, а единое окно позволит им сэкономить деньги и сосредоточиться на создании продуктов, считает архитектор Softline Digital Семен Одинец.

Главный юрисконсульт практики интеллектуальной собственности юркомпании ЭБР Кирилл Ляхманов отметил, что для ускорения регистрации ПАКа нужно сократить число документов, необходимых для подачи заявки: сейчас их не менее 25. Руководитель экспертно-аналитического отдела производителя обесшестенного и прикладного ПО ALMI Partner Елена Куц считает, что ПАК, аппаратная часть которого не включена в реестры Минпромторга, можно включить в реестр отечественного софта Минцифры. «Но потребуются заключение министерства об отсутствии аналогов, произведенных в России. Подготовка займет примерно 73 рабочих дня с учетом экспертизы», — добавила она.

Артур Якушко

Коммерсантъ

Сессия ИД «Коммерсантъ» на «Иннопром-2024»

Новая шестилетка: где взять рычаг для нового технологического рывка?

Итоги словами спикера



Владислав Давыдов
генеральный директор, АО «Искра Технологии»

Современное телекоммуникационное оборудование в своей основе — это в определяющей степени специализированное программное обеспечение. Главный фокус для нас сейчас — это развитие компетенций для разработки надежного, отказоустойчивого ПО, способного противостоять кибератакам. Мы сохраняем лидирующие позиции поставщика решений в сегменте фиксированной телефонии для операторов связи и ведомственных потребителей.

Импортозамещение коснулось не только ядра сети и критической инфраструктуры, но и массового сегмента — абонентского оборудования, такого как домашние Wi-Fi роутеры для подключения к интернету от компании ПАО «Ростелеком». Это стало для нас своеобразным вызовом. Мы располагали собственной производственной площадкой, имели контроль над разработкой ПО и добились готовности восточного партнера передать

производственную технологию — эти три фактора послужили надежным фундаментом для успешной реализации данного проекта, и сегодня мы уже близки к проектной мощности более 15 тыс. устройств в месяц.

Бизнес-модели, которые способствовали развитию.

Во-первых, это технологическое партнерство с производственной компанией «Интеграция», благодаря чему мы инвестировали в совместную линию поверхностного монтажа, создав мощный кластер контрактного производства электроники в Екатеринбурге.

Во-вторых, мы создали цепочку сквозного технологического проекта по разработке специализированного многофункционального контроллера для применения в АСУ ТП на сетях энергетики высокого напряжения от 220 кВ и выше, прежде всего в ПАО «Россети». За полтора года мы создали решения, ничем не уступающие ушедшим западным поставщикам.

В-третьих, благодаря использованию low-code* платформ мы стали добиваться скорости разработки продукта, скорости его апробации и внедрения. Мы разрабатываем решения для АПК «Безопасный / Умный город» и работаем в партнерстве с компанией «Диасофт» на платформе Digital Q.

*платформы, которые позволяют создавать пользовательские приложения без обширных знаний в области программирования.

