

Цифровизация, интеграция плюс человеческий фактор

В Вестнике связи № 4 за 2017 г. мы опубликовали часть материала, посвященного 70-летию образования компании Iskratel, продвижению ее продукции в московском регионе, о ее сотрудничестве с компанией СТАР-ТЕЛЕКОМ, а также сотрудничестве с Украиной. В этом номере о сотрудничестве со словенской компанией вспоминает Александр Евгеньевич Крупнов, возглавлявший в 90-е годы прошлого столетия Госкомсвязи.

Югославская Iskra

Югославская Iskra стала заметна на рынке СССР в конце 70-х годов. Тогда шла активная подготовка к Олимпиаде-80, в ходе которой, конечно же, велись большие работы по составлению генеральной схемы связи Олимпиады, прорабатывался перечень основного оборудования связи. Российские связисты подробно изучали организацию работы средств связи в олимпийском Монреале (1976 г.).

Основой и главной новинкой олимпийской Москвы должны были стать современная МТС и цифровая система передачи данных для трансляции актуальных событий пишущими журналистами. В те времена также действовали жесткие ограничения на поставку высокотехнологического оборудования в СССР. Югославская компания Iskra предложила использовать квазиэлектронное оборудование Metaconta 10C с лицензией компании BTM (Бельгия).

Одновременно в начале 80-х годов возникает необходимость реконструкции центрального телефонного узла МГТС. Согласование технических требований осуществлялось специалистами ЦНИИС и ЛОНИИС с участием Гипросвязи. В результате при подготовке к Олимпиаде были заложены основы развития и внедрения в нашей стране цифровой техники. Связисты отработали на Олимпиаде без замечаний, получив хорошую школу в деле использования современной техники связи.

В начале 80-х годов назрела реконструкция коммутационного зала МГТС в здании на улице Мархлевского. Было принято решение использовать накопленный опыт специалистов Iskra. Это был самый сложный проект реконструкции в центре Москвы, включивший поставку трех квазиэлектронных станций Metaconta 10CN, полную реконструкцию телефонного узла без перерывов в работе связи. Новые станции требовали кондиционирования воздуха. Было проведено обучение эксплуатационного персонала работе с современным оборудованием коммутации.

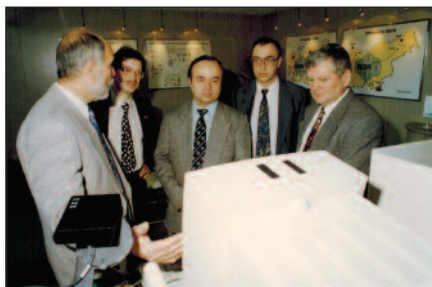
Забегая вперед скажу, что опсанная выше работа в конце 70-х — начале 80-х годов позволила нам с достоинством принять нашествие цифровых технологий в 90-х годах! Это испытание с честью выдержали все: и строители, и проектировщики, и эксплуатационный персонал.

В компании Iskra прекрасно понимали, что работа по лицензии — малоперспективное занятие, и с середины 80-х годов активно разра-

батывали свой продукт. В результате телекоммуникационному сообществу был представлен собственный продукт компании Iskra — SI2000 — оригинальная электронная АТС, разработанная и изготовленная специалистами словенского Краля. Она стала прообразом станции будущего, головным “кораблем” систем оборудования коммутации компании Iskratel, которая стала самым массовым оборудованием коммутации в России в условиях острой конкуренции с поставщиками стран Запада.

Нельзя забыть и чисто человеческие мотивы в деятельности компании. Так, после страшного по своим последствиям землетрясения в Армении в 1988 г. словенские коллеги предложили поставить в Ленинкан телефонную станцию SI2000, смонтированную в контейнере, решив все связанные с данным решением трудности (климатика, повышенный расход электроэнергии, вибростойкость и т. д.). Такая же станция была поставлена в Чечню после известных событий и во многом способствовала восстановлению в республике мирной жизни. Нельзя не сказать об атмосфере творчества и сотрудничества, которая сложилась за долгие годы совместной работы между специалистами из Словении и российскими связистами.

Следует заметить, что, кроме всего прочего, Iskratel характеризует правильный расчет на собственные силы и сотрудничество. Теперь уже очевидно, что если бы 25 — 30 лет назад словенцы не занялись собственным производством, то вслед за



Siemens, EWSD печальная участь постигла бы и их. Как, собственно, и случилось с некогда могучей загребской Nicola Tesla!

В 1996 г. тогдашний президент Iskratel А. Поленец открыто признал, что в изменившихся политических условиях в компании принято решение развивать собственный продукт SI2000, на его основе создавать более современную и мощную станцию, обеспечивающую новые, в том числе мобильные, сервисы. Это решение оказалось очень верным. Последовали массовые закупки систем коммутации из Словении. К началу 2000-х годов эта продукция стала самой массовой на сетях связи Российской Федерации. Она была оптимальной по цене и качеству.

В свое время Министерство связи при выборе поставщиков учитывало выполнение ими следующих условий: обеспечение послепродажного обслуживания, осуществление подготовки специалистов, организацию производства на территории РФ. Если иных кандидатов надо было уговаривать на выполнение этих требований, то словенцы сразу заявили о намерении размещения производства в России. Так появился завод в Екатеринбурге, который достойно представляет словенскую марку в России. Кроме того, филиалы Iskratel были открыты и успешно работают во многих городах России и СНГ.

Поражают успехи, достигнутые словенскими коллегами в области сотовой связи, подходы к развитию современных услуг связи, решения в области обработки и передачи ТВ-каналов, продвижения в сфере скоростного интернета. Впечатляют и достигнутые результаты по цифровизации села: здесь все проблемы решены. Оптика — в каждый сельский дом — это не лозунг, а констатация факта!

Николай Федорович Пожитков рассказал о своем опыте сотрудничества с Iskratel. С 1990 по 1997 гг. Николай Федорович трудился заместителем министра связи Российской Федерации, а затем — до 2003 г. — замести-

телем председателя Госкомсвязи России, а с осени 2003 г. трудился в комитетах и комиссиях Государственной Думы.

Вклад словенских специалистов

В 90-е годы прошлого столетия, явно ощущалось наше существенное отставание в развитии связи. Именно тогда были приняты кардинальные решения интегрироваться в мировое сообщество. Было решено создавать собственную сеть связи страны, которая бы отвечала самым современным требованиям. Без такой сети быстрое развитие страны было бы невозможно. Изучив лучший зарубежный опыт: технологии, оборудование, услуги, Министерство связи приняло революционную концепцию развития телекоммуникаций страны.

Одним из важнейших направлений было признано создание совместных предприятий, которые позволяли бы осваивать современную технику и технологии связи. На первом этапе этих СП возникло великое множество: с разными странами, с разными технологиями, но остались немногие. Остались те, кто верил в Россию, в ее возможности. Те, кто сумел адаптироваться сам и адаптировать технологии и оборудование к российским условиям. Зачастую СП прекращали свою деятельность в России в связи с меняющейся структурой мировых телекоммуникаций.

Одним из примеров успешного сотрудничества стала словенская компания Iskratel, которая в 2017 г. отмечает 70-летие своей успешной деятельности. Нельзя назвать судьбу этой компании простой и легкой. Ей приходилось и приходится искать свой путь в мировом телекоммуникационном рынке. И в свое время в Кране приняли стратегически верное решение, сделав основную ставку на рынок России и стран СНГ. Поначалу Iskratel всерьез не принимался при разработке планов модернизации и развития сети связи СНГ. Но проходили переговоры, встречи, детальное обсуждение совместных планов. В конце концов именно в начале 90-х годов было

принято решение сделать ставку на оборудование Iskratel. Причем, хорошую службу сослужил опыт работы Iskratel в рамках СП с Siemens и выпуск в рамках этого предприятия современной системы коммутации EWSD. Сейчас очевидно на правильность сделанного тогда выбора в пользу словенской компании. Уже тогда было понятно, что без совместного предприятия, без совместного производства не обойтись. Так оно и случилось.

Новое совместное предприятие “ИскраУралТЕЛ” было открыто в Екатеринбурге. Сегодня это одно из самых перспективных производств в России. Там работает около 300 специалистов, граждан Российской Федерации. Техника, выходящая из ворот этого предприятия, полностью соответствует мировому уровню. Между тем, все те, кто 15 — 20 лет назад хотел составить конкуренцию Iskratel, ушли как с российского, так зачастую и с мирового рынка телекоммуникаций. И сегодня треть стационарных телефонов в России подсоединены к сетям с помощью оборудования Iskratel. Все новейшие разработки компании предназначены не только для организаций связи в больших городах, но и для небольших райцентров, для сельских поселений. Специалисты “ИскраУралТЕЛ” занимаются не только поставками современного коммутационного оборудования, но и дальнейшим его сопровождением. Кроме того, они постоянно модернизируют системы сигнализации, СОРМ, службы 112, госуслуг и др.

Следует еще раз подчеркнуть большой вклад словенских специалистов в развитие средств связи на селе. При поддержке Совета Федерации в течение последних двух лет на селе активно проводятся работы по ликвидации цифрового неравенства на базе словенского оборудования. Для этого в сельской местности прокладываются ВОЛС, устанавливается современное коммутационное оборудование взамен аналогового. Ростелеком, ведущий эти работы, предлагает помимо традиционной телефонии большой пакет телепрограмм, скоростной интернет. Все эти работы сопровож-



дает Iskratel: обучение персонала, взаимодействие с другими министерствами и ведомствами и регионами.

Iskratel — одна из немногих компаний, которая имеет огромную филиальную сеть в России, других странах СНГ, различных странах мира. Очень хорошо налажено в Iskratel взаимодействие с администрациями субъектов Российской Федерации. Необходимо отметить и большую благотворительную деятельность компании, большую работу по сохранению памятников истории и культуры, в том числе истории российско-словенских отношений. Они помогают российским ветеранским организациям. Iskratel — постоянный спонсор ежегодного парада военных оркестров на Красной площади.

Сегодня Iskratel активно работает над реализацией проектов “под ключ” в интересах не только Минкомсвязи, но и других министерств и ведомств Российской Федерации. Не случайно этой компании одной из первых был присвоен статус отечественного производителя!

Сергей Константинович Сергейчук трудился в Связьинвесте со дня его образования и до момента его расформирования. А до этого был накоплен немалый опыт международного сотрудничества в Министерстве связи СССР. Потомственный связист: и отец, и дед его трудился в отрасли. Причем отец — министром связи СССР. Сергей Константинович подробно рассказал о его опыте, об опыте Связьинвеста, о сотрудничестве Iskratel со Связьинвестом.

Оборудование для развития инфокоммуникаций

Пик сотрудничества с Iskratel начался во времена СССР.

В те годы основными поставщиками телекоммуникационного оборудования были югославские компании Tesla и Iskra, а также финская Nokia. Ничего другого просто невоз-

можно было купить: действовали известные ограничения на поставки современного оборудования электросвязи КОКОМ. Tesla и Iskra сумели обойти эти ограничения.

Tesla поставляла очень даже современную систему коммутации АХЕ-10. Концерн Iskra также поставлял связную технику, в том числе для нужд Министерства обороны.

Руководство концерна Iskra часто посещало нашу страну и Министерство связи СССР. Подписывались различные документы о сотрудничестве. Все работы по вопросам оплаты, поставок и обслуживания вели специалисты Всесоюзного объединения “Машприборинторг”. Работники Министерства связи участвовали в этом процессе лишь как эксперты и советники, что в значительной мере упрощало работу как советских связистов, так и югославских специалистов. Конкуренция, о которой много говорят последние лет 20, как таковая отсутствовала. С компанией сложились отличные производственные и чисто человеческие отношения. Не случайно, что когда в 90-е годы наша отрасль вместе со страной попала в жесточайший экономический кризис, коллеги из Iskratel ни на день не прекращали сотрудничество, нередко поставляя оборудование под “честное слово” — без предоплаты, без правительственных гарантий. Они верили в Россию, верили в договоренности со связистами, которые, конечно же, были выполнены.

К тому времени уже не было СССР, не было Югославии, не было “Машприборинторг”. Но было взаимное доверие и тесное сотрудничество и — самое главное — человеческий контакт. За это огромное спасибо Iskratel и словенским специалистам! Работа зачастую шла напрямую между Iskratel и конкретными областными управлениями связи. Следует отметить, что в то время началось нашествие зарубежных производителей телекоммуникационного оборудования на российский рынок. К нам стремились такие гиганты, как Ericsson, Siemens, NEC, Alcatel, Lucent Technologies. Но сейчас необходимо отметить, что в этой конкурентной борьбе в конце концов победу одер-

жал Iskratel: сказались его репутация, опыт многолетнего сотрудничества.

Надо отдать должное высокому качеству словенского оборудования, а также квалификации сотрудников компании. Необходимо также отметить великолепное знание специалистами русского языка, а также всех особенностей российского рынка. Со временем Министерство связи России отдало всю оперативную и операторскую работу компании Связьинвест. Это позволило ликвидировать “зоопарк”, как тогда говорили, на российском рынке связного оборудования. Связьинвест строго ограничил количество поставщиков оборудования, упорядочил цены на него. В числе допущенных в перечень поставщиков Связьинвеста конечно же попал и Iskratel. А конкуренты у словенцев были непростые, как уже упоминалось: Siemens, Ericsson, NEC, Nokia и другие весьма именитые и мощные компании, многие из которых не “дожили” до наших дней.

Специалисты Iskratel вступили в острую конкурентную борьбу за место под телекоммуникационным солнцем России. В этой борьбе Iskratel устоял в отличие от Tesla. Тут сказались профессионализм сотрудников, умелое руководство компанией, поддержка государства Словения. В Кране была разработана и запущена в серию собственная линейка современного телекоммуникационного оборудования, оптимального по техническим и ценовым показателям. Объем поставок компании во времена Связьинвеста был вполне сопоставим с объемом поставок других поставщиков. За долгие годы сотрудничества было выращено не одно поколение технических специалистов и менеджеров, достойно представлявших Iskratel в России.

С помощью Связьинвеста было создано первое совместное предприятие по производству оборудования связи “ИскраУралТЕЛ”, которое успешно работает на российском рынке и в странах СНГ до сих пор в отличие от многих других СП, которые в большинстве своем существовали всего лишь на бумаге.

Связьинвест стал также основным покупателем качественного оборудования “ИскраУралТЕЛ”.

Следует сказать еще об одном конкурентном преимуществе созданного СП. Его специалисты проявляют предельную гибкость при работе в России. Практически на любой стадии реализации того или иного проекта возможно внесение технических поправок, что невозможно себе представить в работе с мировыми производителями на

рынке оборудования связи. Следует заметить, что это единственная компания, которая проявляет подобную гибкость. Надо прибавить к сказанному и то, что наши специалисты проходили и проходят подготовку в Кране, Екатеринбурге и Москве. В свое время большую пользу принесло открытие филиалов Iskratel в крупнейших городах России. Хотелось бы отметить высокий профессионализм руководства Iskratel: Андрея Поленца, Тихомира

Штетнера, Френца Юрьевича, Винко Муху, Роберта Кузмича и др. Их вклад в сотрудничество с российскими операторами электросвязи трудно переоценить.

Хочется еще раз обратить внимание на то, где сейчас такие телекоммуникационные в прошлом гиганты, как Siemens, Alcatel, Lucent Technologies, Ericsson, Nokia, NEC... А оборудование Iskratel надежно служит развитию в России инфокоммуникационного сообщества!

70-летие в Кране

Обо всем, что мы рассказали о Iskratel в данном и предыдущем выпуске журнала подробно говорилось в дни празднования юбилея компании, апофеоз которых пришелся на 20-е числа апреля. Своих гостей компания разместила недалеко от своей штаб-квартиры в Кране. Конечно же, была прогулка по исторической Любляне, торжественный словенский ужин с основателями и руководством современного Iskratel. А на следующий день — посещение штаб-квартиры, знакомство с музеем компании и референтным центром. Затем — поездка на легендарное озеро Блед, экскурсия по окрестностям. А вечером — официальный прием, с ковровой дорожкой, программой, с обилием вин и национальных закусок. А главное — было общение со старыми друзьями, партнерами, коллегами.

А с утра — вновь поездка, вновь дорога, которая привела в Вилавскую долину — винный край Словении — с посещением винного погреба, знакомством с технологиями виноделия, дегустацией замечательных вин и настоек, беседами с замечательными людьми, которые живут в этом крае и

поддерживают замечательные технологии виноделия.

А наутро — маленький и уютный аэропорт Брник, перелет домой. Два дня отдыха — и выставка “Связь” с участием Iskratel, Вестника связи, связистов России и стран РСС. Об этом, собственно, подробно написано в этом номере журнала.

P.S. По окончании майских торжеств Информационное агентство России ТАСС распространило следующую информацию:

“Президент России Владимир Путин после торжественного приема в честь 72-й годовщины победы в Великой Отечественной войне встретился с группой ветеранов войны из Словении.

Он поздравил ветеранов с “общим праздником Победы”. “Мы благодарны вам за то, что вы делаете у себя дома, в своей стране по уходу за памятниками наших воинов, погибших во время Великой войны, за то, что вы бережете их память”, — сказал Президент.

“Я надеюсь, что за время вашего пребывания в Москве наша столица вам понравилась”, — добавил он.



Бывший президент Словении Милан Кучан, который был в составе делегации ветеранов из Словении, подчеркнул: “Это большая честь, что словенских ветеранов пригласили на этот великий праздник, и мы особенно благодарны Президенту России за это приглашение”.

Он отметил, что в Словении “чтут и будут так же продолжать чтить память советских воинов, погибших в борьбе с фашизмом”.

Комментарии, как говорится, излишни!





