

Партнер по инновациям



Фото: СТАНДАРТ

Провайдеры все чаще выбирают облачные решения, которые позволяют оперативно внедрять услуги, удовлетворяющие текущие потребности заказчиков, и добиваются за счет этого значительных конкурентных преимуществ. Директор отдела по работе с операторами связи АО «ИскраУралТЕЛ» Марко ЛУШТРЕК рассказал редактору «Стандарта» Ксении ПРУДНИКОВОЙ о преимуществах vIMS-архитектуры и перспективах, которые она открывает перед провайдерами.

– Как меняется бизнес операторов связи в эпоху перехода к цифровой экономике?

– Компании отступают от традиционных сетей и услуг и предлагают заказчикам подходы, которые обеспечивают гибкое и оперативное развертывание новых сервисов, эффективную эксплуатацию инфраструктуры. Это позволяет операторам становиться более конкурентоспособными на рынке. Сетевые игроки борются за повышение эффективности инфраструктуры при сохранении ее рентабельности.

– Какие продукты и решения компания «ИскраУралТЕЛ» предлагает операторам для трансформации бизнеса?

– У нас широкая линейка, включающая серверы приложений, узлы обработки вызовов/сессий в NGN- и IMS-архитектуре, а также решения для обеспечения различных видов доступа и организации «последней мили».

Что касается узлов обработки вызовов, мы поддерживаем линейку SI3000 CS, которая включена в реестр отечественного ПО и востребована у операторов связи и крупных отраслевых заказчиков. Программные продукты семейства SI3000 легко развернуть на нашей HW-платформе, в облачной архитектуре Iskratel CSP, либо на инфраструктуре заказчика.

В сегменте решений «последней мили» мы делаем ставку на продукты P2P и GPON для FTTH, которые подходят всем типам конечных пользователей и позволяют предоставлять им услуги с высокой добавленной стоимостью – от ультраскоростного интернет-доступа и качественного IPTV до корпоративных виртуальных выделенных сетей (VPN), ресурсоемких услуг и облачных приложений.

Также мы продолжаем развивать собственную линейку продуктов провайдера FTTx на базе VDSL2.

Шкафные решения, которые мы разрабатываем с учетом требований крупнейших международных операторов, обеспечивают предоставление услуг FTTx в экстремальных климатических условиях. Поэтому такие решения можно использовать в любой точке России и мира.

В портфолио «ИскраУралТЕЛ» входит широкий набор домашних шлюзов с поддержкой технологий VDSL2, ADSL2+, ETTH, GPON и P2P FTTH, а также универсальные устройства, позволяющие предоставлять услуги на базе оптоволоконных, медных, кабельных и электрических сетей.

– Какие возможности дают продукты «ИскраУралТЕЛ» для организации «последней мили»?

– Мы используем архитектуру ISA, позволяющую реализовывать полноценные приложения программно определяемой сети (SDN). Таким образом, мы

предлагаем операторам эффективную организацию сетей доставки.

В основе SDN-решений «ИскраУралТЕЛ» – российское программное обеспечение, благодаря чему они отвечают повышенным требованиям безопасности. Распространение отечественных SDN-разработок со временем должно минимизировать использование импортных сетевых устройств операторами связи, государственными структурами и значимыми промышленными предприятиями.

– В линейке ваших продуктов также представлен программный комплекс vIMS. Насколько востребовано это и другие решения виртуализации?

– Применение IMS и vIMS позволяет снизить уровень сложности сети, сокращает время вывода на рынок услуг и сервисов.

При строительстве сетей нового поколения необходимо учитывать важность сохранения существующей абонентской базы: нужно оставить пользователю привычные услуги и при этом дать возможность получить новые сервисы. И решение виртуализации, созданное на основе IMS, удовлетворяет эти потребности в полной мере. Используя решения для аналоговых, TDM- и NGN-сетей, операторы могут комфортно мигрировать в новое сетевое окружение без отключения услуг и замены абонентского номера.

При внедрении vIMS в существующую сеть мы используем специфичные архитектурные решения, поэтому персонал заказчика обучается обслуживать систему на специально разработанных учебным центром «ИскраУралТЕЛ» кастомизированных курсах.

– В чем еще преимущества перехода в vIMS-среду для оператора связи?

– В снижении операционных затрат, что происходит за счет значительного уменьшения в сети количества узлов связи разных производителей. В vIMS – единая абонентская база и интерфейс для централизованного управления и автоматизированного предоставления услуг. Таким образом, оператор может в режиме реального времени внедрять масштабируемые услуги – как для частных, так и для корпоративных пользователей.

Одним из основных активов оператора по-прежнему является ресурс нумерации сети связи общего пользования (ССОП). Абонентский номер ССОП – уникальный идентификатор пользователя. Архитектура IMS позволяет под одной учетной записью предоставлять абоненту широкий спектр услуг

фиксированной и беспроводной связи, в том числе передачу данных, поддержку систем «умный» дом и «умный» офис.

Помимо этого, при переходе в архитектуру vIMS SIP абоненты могут устанавливать соединения между аппаратным и программным оборудованием, что позволяет обслуживать не только физических абонентов, но и различные подключенные устройства (камеры наблюдения, домофоны, смартфоны и т.д.).

Абонентам в квартирах многоэтажных домов фиксированная телефония уже практически не нужна. А вот подключение домофонов к сети связи общего пользования позволит людям удаленно проверять обстановку в квартире через видеокамеру, отвечать на звонки домофона с мобильного телефона, открывать двери в квартиру

vIMS обеспечивает масштабируемость инфраструктуры и «бесшовное» взаимодействие между фиксированными и беспроводными сетями»

или шлагбаум при въезде на парковку и т.д. Все подключенные устройства в этом случае работают по стандартному протоколу SIP, и оператор может выбрать оптимальный по цене и конфигурации способ построения сети. Оказание такого рода услуг в перспективе принесет провайдерам большую выгоду. vIMS обеспечивает масштабируемость инфраструктуры и «бесшовное» взаимодействие между фиксированными и беспроводными сетями, что очень важно, поскольку уже сейчас необходимо формировать ядро 5G.

– Как обеспечивается надежность такой инфраструктуры?

– Наша платформа облачных услуг CSP на основе открытой архитектуры, соответствующей стандартам ETSI NFV, гарантирует высокую доступность и резервирование vIMS и остальных продуктов группы Iskratel.

– А что вы предлагаете операторам, обслуживающим корпоративных заказчиков?

– В июне текущего года мы продемонстрировали представителям ПАО «Ростелеком» услугу FMC (Fixed Mobile Convergence, конвергенцияотовой и фиксированной связи), и теперь работаем над ее внедрением. Мы обеспечили абонентам внутри одного предприятия возможность совершать

звонки на короткие номера, независимо от того, производится вызов с сотового телефона, с фиксированного или через приложение. Благодаря нашему решению оператор может привлечь больше бизнес-клиентов.

– С 2010 года компания развивает направление CPE (Customer Premises Equipment) под брендом Innbox. Насколько широка линейка таких продуктов? Какие из них наиболее востребованы на рынке в России? Как планируете развивать сегмент CPE?

– Бренд Innbox создан с целью производства оконечного оборудования высшего класса, гарантирующего предоставление услуг с высокой добавленной стоимостью. И если в прошлом в России абоненты выбирали более дешевое оборудование CPE для подключения к Интернету, то теперь, когда операторы оказывают разнообразные дополнительные услуги, наше высокотехнологичное оборудование как нельзя кстати.

По состоянию на текущий год наиболее востребованы продукты доступа FTTB. При этом мы отмечаем рост спроса на продукты в сегменте xPON.

– Каковы ближайшие планы развития бизнеса «ИскраУралТЕЛ» в целом и направления по работе с операторами связи в частности?

– Наша задача как производителя и интегратора – помочь операторам на этапе перехода в цифровую эпоху. Одним из ее признаков является миграция продуктов в облака, что требует перестройки внутренних бизнес-процессов и структуры оператора. Все это не должно влиять на стабильность основных рабочих процессов. Наши инновационные разработки и опыт помогают клиентам контролировать процесс миграции и создавать оптимальную облачную инфраструктуру для эффективного продвижения новых сервисов в высококонкурентной среде.

2017 год выдался очень насыщенным и плодотворным, и мне хотелось бы поблагодарить всех партнеров и заказчиков, с которыми удалось поработать. Совместные проекты и разрабатываемые в партнерстве с клиентами инженерные решения позволяют расти и развиваться лично мне и, разумеется, профессиональной команде «ИскраУралТЕЛ». Отрасль, в которой мы работаем, постоянно меняется и совершенствуется, влияя на экономику и общество в целом. Поэтому в наступающем году желаю всем нам новых интересных, масштабных и успешных проектов!